

LES ÉTAPES SIMPLES POUR DÉMARRER



LES PREMIÈRES 24 À 48 HEURES

PRÉPAREZ VOTRE ENTREPRISE

- Téléchargez l'application mobile Shaklee Connect^{MC} (anglais seulement)
- Activez votre SWP et chargez-y vos contacts
- Partagez la nouvelle sur Facebook^{MD} – prenez une photo de votre Trousse de bienvenue du distributeur et publiez un message « Ouvert » sur Facebook^{MD}
- Devenez votre premier client et inscrivez-vous à l'auto-expédition avec 100 VP de produits

PASSEZ À L'ACTION

- Choisissez trois personnes à rencontrer avec votre mentor dans les 10 jours suivants afin de leur faire connaître l'opportunité
Commencez à développer une équipe. Voici comment faire:

.....
Script d'invitation de 60 secondes

- ◆ *Bonjour Robert, c'est (votre nom). Je ne veux pas prendre trop de ton temps, mais j'ai pensé à toi aujourd'hui... (parlez avec votre coeur...) pourquoi vous pensiez à lui... (donnez un exemple)... Je pense avoir quelque chose qui pourrait t'intéresser...*
- ◆ *Ce serait probablement plus simple si je t'envoyais une vidéo à regarder. De cette façon, si tu as des questions, tu peux les écrire. Puis-je te rappeler pour répondre à tes questions et savoir ce que tu en penses?*
- ◆ *Terminez par: Confirmez le moment où vous rappellerez la personne. J'aimerais te présenter mon mentor qui a plus d'expérience et qui peut répondre à tes questions mieux que moi... Je pense aussi que tu aimeras le rencontrer parce que vous avez (donnez un exemple) en commun.*

- Commencez à développer une clientèle et identifier 10 clients potentiels ayant besoin des bienfaits conférés par les produits.
- Prenez un autre rendez-vous avec votre nouveau membre pour passer ses objectifs de santé en revue.
- Commencez à envoyer des textos et partager Shaklee avec l'application mobile Shaklee Connect^{MC}.
- Partagez Shaklee, soyez un ambassadeur de Shaklee – distribuez des échantillons et des cartes d'affaires pendant vos activités quotidiennes.
- Organisez une séance de planification avec votre mentor.
- Commencez à partager votre histoire:

- ◆ *Qui vous êtes: Partagez vos circonstances avant Shaklee. Votre emploi, profession, santé ou situation de vie...*
- ◆ *Pourquoi vous étiez à la recherche: Qu'est-ce que vous vouliez changer? Quel était votre objectif, douleur ou crainte?*
- ◆ *Comment vous avez trouvé Shaklee: Pourquoi avez-vous choisi de faire quelque chose avec Shaklee?*
- ◆ *Qu'est-ce qui vous a impressionné: Qu'est-ce que vous espériez changer, améliorer, etc.?*
- ◆ *Qu'est-ce que ça vous a donné: Comment votre vie a-t-elle changé/s'est-elle améliorée? Qu'est-ce que cela vous a enseigné? Comment voulez-vous que les autres se sentent?*
- ◆ *La meilleure partie, c'est...*

LES ÉTAPES SIMPLES POUR DÉMARRER

PLANIFIEZ UNE SÉANCE DE STRATÉGIE AVEC VOTRE MENTOR



LES PREMIÈRES 24 À 48 HEURES PASSEZ À L'ACTION

- Commencez à développer une clientèle et identifier 10 clients potentiels ayant besoin des bienfaits conférés par les produits.

1.
2.
3.
4.
5.
6.
7.
8.
9.
10.

- Prenez un autre rendez-vous avec votre nouveau membre pour passer ses objectifs de santé en revue.
- Commencez à envoyer des textos et partager Shaklee avec l'application mobile Shaklee Connect^{MC}.
- Partagez Shaklee, soyez un ambassadeur de Shaklee – distribuez des échantillons et des cartes d'affaires pendant vos activités quotidiennes.
- Organisez une séance de planification avec votre mentor.
- Commencez à partager votre histoire:**
 - ♦ *Qui vous êtes:* Partagez vos circonstances avant Shaklee. Votre emploi, profession, santé ou situation de vie...
 - ♦ *Pourquoi vous étiez à la recherche:* Qu'est-ce que vous vouliez changer? Quel était votre objectif, douleur ou crainte?
 - ♦ *Comment vous avez trouvé Shaklee:* Pourquoi avez-vous choisi de faire quelque chose avec Shaklee?
 - ♦ *Qu'est-ce qui vous a impressionné:* Qu'est-ce que vous espériez changer, améliorer, etc.?
 - ♦ *Qu'est-ce que ça vous a donné:* Comment votre vie a-t-elle changé/s'est-elle améliorée? Qu'est-ce que cela vous a enseigné? Comment voulez-vous que les autres se sentent?
 - ♦ *La meilleure partie, c'est...*

LES ÉTAPES SIMPLES POUR DÉMARRER

LA PREMIÈRE SEMAINE

Allez à l'Université Shaklee et passez en revue le module d'apprentissage DÉMARRER et les feuilles de travail:

LES ÉTAPES DU SUCCÈS

Une façon copiable de développer votre entreprise



RÊVEZ



- Définissez votre POURQUOI
- Créez un babillard de Rêve pour visualiser votre POURQUOI et créer un rappel quotidien
- Créez votre histoire unique... pourquoi vous vous êtes joint à Shaklee, pourquoi vous voulez aider les gens

ENGAGEZ-VOUS



- Insérez Shaklee dans votre agenda et engagez-vous aux activités de développement de votre entreprise
- Prévoyez des blocs de temps hebdomadaires avec votre mentor pour passer votre plan d'action en revue
- Devenez un « produit du produit », utilisez les produits Shaklee de votre trousse. Shakleeisez votre maison
- Publiez vos photos « avant » et « après » et des photos de votre nouvelle Trousse de bienvenue du distributeur sur Facebook^{MD}
- Joignez-vous à la page Facebook Shaklee Québec pour commencer à partager et apprendre

CRÉEZ VOTRE LISTE



- Créez votre liste (utilisez le document Remue-méninges)
- Identifiez les trois personnes avec qui vous voulez vous associer dans votre équipe et dix clients potentiels ayant besoin des bienfaits conférés par nos produits

INVITEZ



- Pratiquez votre invitation... envoyez des textos et partagez des vidéos avec un message personnel
- Prévoyez des appels à trois avec votre mentor pour initier vos contacts à Shaklee
- Utilisez Shaklee Connect^{MC} pour envoyer vos vidéos et brochures
- Partagez votre enthousiasme pour votre nouvelle entreprise sur Facebook

LES ÉTAPES SIMPLES POUR DÉMARRER

LANCEZ VOTRE ENTREPRISE PAR LE BIAIS D'UN ÉVÉNEMENT DE LANCEMENT

LIGNES DIRECTRICES POUR FAIRE LE SUIVI DE VOTRE ÉVÉNEMENT DE LANCEMENT DANS L'UNIVERSITÉ SHAKLEE

- Annoncez votre événement de lancement sur Facebook^{MD} sous forme de « Sauvegardez la date »
- Invitez des gens, faites le suivi en confirmant l'heure et la date de deux à trois jours avant l'événement
- Faites la promotion de votre événement auprès de vos contacts avec Shaklee Connect^{MC} (anglais seulement)
- Prévoyez un autre événement dans les deux semaines suivantes pour les personnes qui n'ont pas pu être présentes
- Continuez de prévoir des événements régulièrement pour les futurs prospects
- Animez un événement de lancement avec votre parrain – observez et apprenez

ACTIVITÉS CONTINUES

- Faites le suivi auprès de vos invités, continuez de faire le suivi et demandez des références
- Travaillez activement au développement de votre liste; elle continuera de s'accroître et de changer, ce qui est essentiel pour votre entreprise
- Participez aux présentations d'affaires et aux événements de formation et inscrivez-vous à la Conférence
- Participez au Programme *Fast TRACK* et aux autres programmes incitatifs pour développer votre entreprise
- Concentrez-vous sur 3 associés d'affaires et 10 clients chaque mois: c'est le cycle du succès!



RESSOURCES CANADIENNES

Shaklee Canada Inc.

3100 Harvester Road, Unit 7
Burlington, ON L7N 3W8

Chefs d'entreprise
1.888.5SHAKLE (1.888.574.2553)

Non chefs d'entreprise
1.800.263.9145

SOUTIEN AUX CHEFS D'ENTREPRISE CONCERNANT L'OPPORTUNITÉ D'AFFAIRES

Pour les questions concernant rang, prix, nominations, mois de grâce, formulaires, procédés, P&R, promotions, incitatifs et changements au compte.

800.263.9145

Lun-ven, 8 h à 16 h HE
Télécopieur : 800.281.4160
canada@shaklee.com

COMMANDES DE PRODUITS

Les questions concernant commandes, expédition, retours, rapport d'expérience avec les produits, statut de membre, adhésions de membres et produits manquants doivent être soumises à canada@shaklee.com. Assurez-vous d'avoir votre numéro de membre ou votre numéro de téléphone en main pour répondre à vos questions rapidement!

800.263.9145

Lun-ven, 8 h à 16 h HE

ÉQUIPES DE LEADERSHIP ET DE SOUTIEN

Nous pouvons tous avoir besoin d'aide. La personne qui vous a initié à Shaklee est la mieux placée pour vous aider! Faites-lui savoir après vos quelques premiers appels et chaque fois que vous avez besoin de soutien ou de conseil.

VOTRE MENTOR

Nom _____

Adresse courriel _____

Numéro de téléphone _____

CHEF D'ENTREPRISE DE VOTRE MENTOR*

Nom _____

Adresse courriel _____

Numéro de téléphone _____

Suivez-nous sur:     shaklee.ca



*Allez à MyShaklee.com pour trouver votre chef d'entreprise.
Toutes les marques de commerce sont la propriété de leur propriétaire respectif.


Créer des Vies Plus Saines™