

RÉCOMPENSES ET EXIGENCES DU PLAN DE RÉMUNÉRATION SHAKLEE

COMMISSIONS DE VENTES DES CLIENTS			AMBASSADEUR II	AMBASSADEUR III	DIRECTEUR	DIRECTEUR SENIOR	COORDONNATEUR	COORDONNATEUR SENIOR	COORDONNATEUR EXÉCUTIF	COORDONNATEUR EXÉCUTIF SENIOR	COORDONNATEUR-CLÉ	COORDONNATEUR-CLÉ SENIOR	MAÎTRE-COORDONNATEUR	MAÎTRE-COORDONNATEUR SENIOR	MAÎTRE-COORDONNATEUR PRÉSIDENTIEL*
1+ client	1 \$	10 %													
3+ clients	500 \$	15 %													
5+ clients	1 000 \$	20 %													
10+ clients	3 000 \$	25 %													
15+ clients	5 000 \$	30 %													
20+ clients	7 500 \$	35 %													
30+ clients	10 000 \$	40 %													
<b>Moyenne du 1/3 inférieur*</b>			144 \$	5 049 \$	7 251 \$	10 601 \$	17 948 \$	27 251 \$	42 866 \$	55 311 \$	85 657 \$	111 995 \$	158 978 \$	323 092 \$	
<b>Moyenne*</b>			750 \$	12 466 \$	13 954 \$	24 516 \$	37 199 \$	49 695 \$	69 897 \$	97 019 \$	131 609 \$	206 338 \$	245 543 \$	574 205 \$	
<b>Moyenne du 1/3 supérieur*</b>			1 661 \$	23 153 \$	24 095 \$	42 107 \$	63 343 \$	80 634 \$	103 787 \$	152 051 \$	190 448 \$	334 239 \$	356 512 \$	925 379 \$	
<b>Volume actif</b>	75	75	75	75	75	75	75	75	75	75	75	75	75	75	
<b>Volume clients</b>			500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	
<b>Volume d'équipe personnelle</b>		500	2 000	2 500	3 000	3 000	3 500	3 500	4 000	4 500	5 000	6 000	7 000		
<b>Volume organisationnel</b>						10 000	20 000	30 000	50 000	75 000	100 000	200 000	500 000		
<b>Volume organisationnel indépendant</b>									25 000	37 500	50 000	100 000	250 000		
<b>Lignées de directeurs</b>				1	2	2	3	3	4	5	6	8	10		
<b>Génération 1 + infinité</b>				6 %	6 %	6 %	6 %	6 %	6 % + 2 %	6 % + 2,5 %	6 % + 3 %	6 % + 3,5 %	6 % + 4 %		
<b>Génération 2 + infinité</b>				3 %	4 %	5 %	6 %	6 %	6 % + 2 %	6 % + 2,5 %	6 % + 3 %	6 % + 3,5 %	6 % + 4 %		
<b>Génération 3 + infinité</b>							4 %	4 %	4 % + 2 %	4 % + 2,5 %	4 % + 3 %	4 % + 3,5 %	4 % + 4 %		
<b>Génération 4 + infinité</b>								2 %	4 % + 2 %	4 % + 2,5 %	4 % + 3 %	4 % + 3,5 %	4 % + 4 %		
<b>Génération 5 + infinité</b>									↓	↓	3 % + 3 %	4 % + 3,5 %	3 % + 4 %		
<b>Génération 6 + infinité</b>											↓	4 % + 3,5 %	3 % + 4 %		
<b>Infinité</b>									↓	↓	↓	↓	↓		
<b>Boni infinité correspondant</b>										10 %	15 %	20 %	25 %		
<b>Boni présidentiel</b>													JUSQU'À 1%		
<b>Boni 30 pour 30</b>	30 %	30 %	30 %	30 %	30 %	30 %	30 %	30 %	30 %	30 %	30 %	30 %	30 %	30 %	
<b>Boni niveau 1</b>	6 %	8 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %	
<b>Boni niveau 2</b>			2 %	2 %	2 %	2 %	2 %	2 %	2 %	2 %	2 %	2 %	2 %	2 %	
<b>Boni d'équipe de directeur</b>			6 %	6 %	6 %	6 %	6 %	6 %	6 %	6 %	6 %	6 %	6 %	6 %	
<b>Boni Club Étoile</b>	Vous méritez un boni Club Étoile de 75 \$ pour chaque tranche d'achat initial de 500 \$ effectués par au moins 3 nouvelles personnes en un mois.														
<b>Boni d'avancement de rang 2024</b>			Inscrip. Sommet de Leadership et une nuit à l'hôtel	\$1 000	\$2 000	\$2 500	\$4 000	\$5 000	\$7 500	\$10 000	\$20 000	\$20 000	\$20 000		
<b>Volume voiture</b>				5000		7000		9000		13 000	15 000		23 000		
<b>Boni auto</b>				225 \$-250 \$		325 \$-375 \$		400 \$-450 \$		450 \$-500 \$	500 \$-600 \$		1400 \$-1500 \$		
<b>Voyages incitatifs / célébration</b>			VOYAGE VIP ÉLITE									Cérémonie des nouveaux maîtres			

\*Shaklee ne fait aucune promesse ni garantie concernant les revenus supplémentaires et autres opportunités de revenus et le succès ou l'échec de chaque ambassadeur Shaklee, comme pour toute autre opportunité commerciale, dépend de vos propres compétences et de vos efforts personnels. Les résultats financiers réels de tous les ambassadeurs Shaklee pour l'année précédente sont présentés dans le Tableau des revenus moyens de Shaklee qui se trouve à <https://ca.shaklee.com/earnings> et qui ne comprend pas les coûts des ambassadeurs. Les ambassadeurs Shaklee ne gagnent pas de rémunération pour le recrutement ou le parrainage d'autres ambassadeurs Shaklee. Pour en savoir plus sur le plan de rémunération de Shaklee, adressez-vous à votre ambassadeur Shaklee ou visitez [ca.shaklee.com](https://ca.shaklee.com).

†Pour occuper le rang de maître-coordonnateur présidentiel et plus, il faut posséder au moins deux lignées.