

# Liste de vérification pour lancer votre entreprise

Utilisez cette liste de vérification afin de vous guider avec le programme de formation  
« Getting Started: Onboarding for Your Business. »

## Jour 1

- Clavardez avec votre partenaire d'affaires supérieur
- Programmez votre site web personnel
- Programmez votre dépôt direct
- Téléchargez l'application Shaklee Connect<sup>MC</sup> (en anglais seulement) dans votre téléphone intelligent
- Téléchargez l'application Shaklee Share (en anglais seulement) dans votre téléphone intelligent
- Familiarisez-vous avec l'application Shaklee Share en complétant le cours « Get to Know Shaklee Share »



### Pour commencer le cours:

- Connectez-vous à l'application Shaklee Share sur votre téléphone
- Sélectionnez la touche « Learn » en bas de l'écran
- Sélectionnez « Get to Know Shaklee Share »



- Suivez @ShakleeHQ sur Facebook<sup>MD</sup>, Twitter<sup>MD</sup> et Instagram<sup>MD</sup>

## Jour 2

Démarrez le programme de formation « Onboarding: Launch Your Business » avec l'application Shaklee Share!

Aujourd'hui, complétez le cours « Launch Your Business » dans l'application « Shaklee Share. »

### Pour commencer le cours:

- Ouvrez l'application Shaklee dans votre téléphone
- Sélectionnez « Learn » au bas de l'écran
- Sélectionnez « Getting Started: Onboarding for Your Business » et sélectionnez « Launch Your Business »

### Leçon 1: Comportements vitaux

#### Actions:

- Mettez à jour vos objectifs d'entreprise dans l'application « Shaklee Connect »
- Téléchargez le Tableau de suivi « Shaklee Vital Behaviours »

### Leçon 2: Événement avec les amis et la famille

#### Actions:

- Déterminez une date pour animer un événement avec les amis et la famille
- Parlez à votre partenaire d'affaires supérieur à propos de l'animation de votre événement
- Invitez 3 personnes à participer à votre événement amis et famille

**Leçon 3: Faites de l'argent en apprenant**

**Actions:**

- Engagez-vous à mériter le boni Club Étoile dans votre premier mois
- Identifiez 5–10 personnes à pressentir pour leur proposer d'adhérer à Shaklee avec une commande de 150 \$

**Leçon 4: Échantillons à partager**

**Actions:**

- Identifiez 5–10 personnes qui bénéficieraient d'un échantillon de produit
  - Partagez au moins un échantillon de produit Shaklee par le biais de l'application « Shaklee Share »
- Remplissez votre Tableau de suivi « Shaklee Vital Behaviours » pour le jour 2

**Jours 3–4**

Continuez votre programme de formation « Onboarding: Launch Your Business » avec le cours « Connect » dans l'application « Shaklee Share. »

**Pour commencer le cours:**

- Ouvrez l'application Shaklee dans votre téléphone
- Sélectionnez « Learn » au bas de l'écran
- Sélectionnez « Getting Started: Onboarding for Your Business » et sélectionnez « Connect »

**Leçon 1: Créez votre liste**

**Actions:**

- Téléchargez votre outil « Memory Jogger » pour créer votre liste de contacts
- Ajoutez vos contacts dans « Contacts » dans l'application Shaklee Connect
- Identifiez vos 5 contacts avec qui vous connecter en premier

**Leçon 2: Élargissez votre réseau avec des prospects qualifiés**

**Actions:**

- Ajoutez 3 nouvelles personnes à votre réseau
- Triez vos contacts qui, selon vous, sont plus susceptibles de démarrer une entreprise Shaklee, devenir membres Shaklee ou utiliser les produits Shaklee
- Téléchargez et utilisez la Feuille de travail « Qualifying Your Leads and Picking Your Dream Team »
- Identifiez 5–10 personnes qui seraient idéales pour faire partie de votre équipe de rêve

**Leçon 3: Optimisez votre profil**

**Actions:**

- Mettez tous vos profils à jour avec la même photo
- Mettez à jour vos sections « Bio » et « À propos de moi » dans votre profil
- Engagez-vous avec vos commentaires dans vos plus récentes publications

## Leçon 4: Suscitez la curiosité

### **Actions:**

- Sélectionnez 3–5 sujets que vous publierez régulièrement
- Travaillez à la rédaction de publications qui susciteront la curiosité

## Leçon 5: Ressources de partage pour les médias sociaux

### **Actions:**

- Utilisez le calendrier « Shaklee sample social media » pour planifier les publications des 1–2 prochaines semaines
- Partagez une publication de l'application « Shaklee Share »
- Remplissez votre Tableau de suivi « Shaklee Vital Behaviours » pour le jour 3
- Remplissez votre Tableau de suivi « Shaklee Vital Behaviours » pour le jour 4

## **Jours 5–6**

Continuez votre programme de formation « Onboarding: Launch Your Business » avec le cours « Invite » dans l'application « Shaklee Share. »

### **Pour commencer le cours:**

- Ouvrez l'application Shaklee dans votre téléphone
- Sélectionnez « Learn » au bas de l'écran
- Sélectionnez « Getting Started: Onboarding for Your Business » et sélectionnez « Invite »

## Leçon 1: Invitez avec confiance

### **Actions:**

- Utilisez la formule d'invitation pour créer 3 invitations
- Invitez 3 personnes à acheter les produits Shaklee
- Pratiquez-vous à répondre aux préoccupations avec le guide PDF Resolving Concerns (en anglais seulement)

## Leçon 2: Meilleures pratiques de planification d'événement éphémère

### **Actions:**

- Pensez à la date d'animation de votre premier événement éphémère

## Leçon 3: Événement éphémère sur les produits

### **Actions:**

- Déterminez la date pour animer votre premier événement éphémère sur les produits
- Créez vos invitations personnelles pour votre événement éphémère sur les produits
- Invitez 3 ou plusieurs personnes à votre événement éphémère sur les produits

## Leçon 4: Événement éphémère sur l'entreprise

### **Actions:**

- Déterminez la date pour animer votre premier événement éphémère sur l'entreprise
- Créez vos invitations personnelles pour votre événement éphémère sur l'entreprise
- Invitez 3 ou plusieurs personnes à votre événement éphémère sur l'entreprise

- Remplissez votre Tableau de suivi « Shaklee Vital Behaviours » pour le jour 5
- Remplissez votre Tableau de suivi « Shaklee Vital Behaviours » pour le jour 6

## ● Jour 7

- Vous devriez avoir reçu les produits Shaklee! Contactez votre partenaire d'affaires supérieur ou visitez le blogue Naturally (en anglais seulement) pour y trouver informations, recettes et plus à propos de vos nouveaux produits.
- Continuez votre le programme de formation « Onboarding: Launch Your Business » avec le cours « Follow Up » dans l'application « Shaklee Share. »

### **Pour commencer le cours:**

- Ouvrez l'application Shaklee dans votre téléphone
- Sélectionnez « Learn » au bas de l'écran
- Sélectionnez « Getting Started: Onboarding for Your Business» et sélectionnez « Follow Up »

### **Leçon 1: Démarrez avec Shaklee Connect**

#### **Actions:**

- Mettez à jour vos objectifs de Comportements vitaux dans l'application « Shaklee Connect »
- Créez 3 tâches de suivi dans l'application « Shaklee Connect »
- Envoyez un message personnel à ceux qui ont acheté des produits de vous ou à qui vous avez envoyé un échantillon de produit

### **Leçon 2: Meilleures pratiques de suivi**

#### **Actions:**

- Faites le suivi auprès de 3 personnes
- Ajoutez vos suivis dans le Tableau de suivi « Shaklee Vital Behaviours »
- Ajoutez des notes de suivi dans l'application « Shaklee Connect »

### **Leçon 3: Guide du nouveau membre**

#### **Actions:**

- Partagez le Feuilleton des avantages du membre Shaklee avec un nouveau membre potentiel
- Partagez le Feuilleton des avantages du membre Shaklee avec un nouveau membre
- Téléchargez et utilisez le PDF « New Member Follow-Up Tips » pour vous guider pendant les 30 premiers jours de suivi auprès de vos nouveaux membres

- Remplissez votre Tableau de suivi « Shaklee Vital Behaviours » pour le jour 7

## ● Jours 8–9

- Profitez de vos nouveaux produits Shaklee! Prenez des notes pour vous souvenir de ce que vous ressentez lorsque vous utilisez les produits et faciliter la rédaction de vos témoignages personnels à partager.
- Mettez en pratique ce que vous avez appris dans les cours Invitez, Connectez-vous et Faites le suivi. Contactez votre partenaire d'affaires supérieur pour obtenir son soutien au besoin.
- Remplissez votre Tableau de suivi « Shaklee Vital Behaviours » pour le jour 8
- Remplissez votre Tableau de suivi « Shaklee Vital Behaviours » pour le jour 9

## Jours 10–11

Continuez votre le programme de formation « Onboarding: Launch Your Business » avec le cours « Use and Love Shaklee » dans l'application « Shaklee Share. »

### Pour commencer le cours:

- Ouvrez l'application Shaklee dans votre téléphone
- Sélectionnez « Learn » au bas de l'écran
- Sélectionnez « Getting Started: Onboarding for Your Business » et sélectionnez « Use and Love Shaklee »

### Leçon 1: L'offre de produits Shaklee

#### Actions:

- Utilisez vos produits de nutrition Shaklee
- Identifiez 3 solutions Shaklee à incorporer dans votre vie
- Ajoutez 3 nouveaux produits à votre commande de loyauté

### Leçon 2: Partagez des témoignages Shaklee

#### Actions:

- Créez un témoignage de produit
- Créez un témoignage d'entreprise
- Partagez un de vos témoignages avec les autres

### Leçon 3: Joignez-vous à la communauté Shaklee

#### Actions:

- Joignez-vous au groupe « Shaklee Effect » sur Facebook (en anglais seulement)
- Ajoutez l'appel « Mission Possible: Monday » (tous les lundis à midi HE au groupe « Shaklee Effect » sur Facebook) à votre agenda chaque semaine
- Connectez-vous aux groupes ou appels de votre équipe dans les médias sociaux
- Remplissez votre Tableau de suivi « Shaklee Vital Behaviours » pour le jour 10
- Remplissez votre Tableau de suivi « Shaklee Vital Behaviours » pour le jour 11

## Jour 12

Continuez votre le programme de formation « Onboarding: Launch Your Business » avec le cours de Croissance personnelle dans l'application « Shaklee Share. »

### Pour commencer le cours:

- Ouvrez l'application Shaklee dans votre téléphone
- Sélectionnez « Learn » au bas de l'écran
- Sélectionnez « Getting Started: Onboarding for Your Business » et sélectionnez « Invest in Personal Development »

## Leçon 1: Investissez dans la croissance personnelle

### **Actions:**

- Ajoutez au moins 10 minutes à votre agenda chaque jour pour votre croissance personnelle
- Sélectionnez le livre, cours en ligne, balado, etc. que vous parcourrez pour votre croissance personnelle
- Engagez-vous à partager ce que vous avez appris la semaine suivante avec un ami, partenaire d'affaires supérieur ou conjoint

- Remplissez votre Tableau de suivi « Shaklee Vital Behaviours » pour le jour 12

## ● **Jours 13–14**

Concluez le programme de formation avec le cours « Building and Maintaining Momentum » dans l'application « Shaklee Share. »

### **Pour commencer le cours:**

- Ouvrez l'application « Shaklee Share » dans votre téléphone
- Sélectionnez « Learn » au bas de l'écran
- Sélectionnez « Onboarding: Launch Your Business » et sélectionnez « Building and Maintaining Momentum »"

## Leçon 1: Créez et maintenez une lancée

### **Actions:**

- Engagez-vous à créer votre lancée d'entreprise avec conviction et uniformité

## Leçon 2: Formez la conviction

### **Actions:**

- Définissez votre POURQUOI
- Ajoutez ou mettez à jour votre POURQUOI dans l'application « Shaklee Connect »
- Partagez votre POURQUOI avec votre partenaire d'affaires supérieur

## Leçon 3: Créez de l'uniformité

### **Actions:**

- Fixez vos objectifs d'entreprise
- Identifiez les compétences nécessaires pour accomplir vos objectifs
- Créez un plan d'action quotidien pour développer les compétences voulues
- Sauvegardez vos objectifs dans l'application « Shaklee Connect »

- Remplissez votre Tableau de suivi « Shaklee Vital Behaviours » pour le jour 13

- Remplissez votre Tableau de suivi « Shaklee Vital Behaviours » pour le jour 14

## **Jour 15 et après**

Restez engagé pour atteindre vos objectifs et mériter les bonis Club Étoile et les bonis de loyauté chaque mois avec ces conseils:

### **Quotidiennement:**

- Connectez-vous, invitez et faites le suivi avec 3 personnes
- Investissez dans votre croissance personnelle pendant 10+ minutes
- Utilisez et aimez les produits Shaklee

### **Mensuellement:**

- Animez 3 événements éphémères: deux événements axés sur les produits et un axé sur l'entreprise
- Aidez 3 nouvelles personnes à démarrer leur périple avec Shaklee et une commande de 150 \$

### **Régulièrement:**

- Aidez 3 nouveaux distributeurs à bénéficier du programme de Récompenses de loyauté Shaklee avec une commande de loyauté mensuelle de 150 \$, puis formez vos nouveaux distributeurs à faire la même chose