

# Historias Shaklee La obra en tres actos

Toma menos de tres minutos contar una gran historia que conecte con tu audiencia.

## ACTO I

### El Antes

60 segundos

Elige un asunto que tuviste en tu vida, y conversa sobre tres problemas que ese asunto te causó (mira los ejemplos).

## ACTO II

### El Pivote

30 segundos

Es aquí donde cambian las cosas. Comparte qué hiciste y qué ocurrió como resultado. Mantenlo simple, sin muchos detalles.

## ACTO III

### El Después

60 segundos

Habla sobre cómo desapareció ese asunto. Asegúrate de abordar cómo se resolvieron los tres problemas en el Acto I (mira los ejemplos).

## ¡Consejos profesionales!

### 1 Antes/Después

Enfócate en el mismo aspecto de tu situación en el Acto I y Acto III. Por ejemplo, si estuviste cansada en el Acto I, deberías centrarte en tu nuevo nivel de energía en el Acto III.

### 2 Inspira para aspirar

Tu audiencia debe ser capaz de relacionar su situación actual a la tuya en el Acto I, y debe esperar tener un resultado como el tuyo en el Acto III. Esto hace que la gente quiera probar los mismos productos y hacer las mismas elecciones de estilo de vida que tú hiciste.

### 3 Mantenlo simple

No seas demasiado detallada en el Acto II. Este es el momento clave en tu historia, y debes resaltar una cosa fácil que hiciste que cambió tu situación.

### 4 Vida diaria

Vivimos nuestras vidas un día a la vez. Las mejores historias son sobre lo ordinario, actividades diarias y deseos comunes con los cuales todos pueden relacionarse.

# Ejemplos

## ACTO I

### El Antes

60 segundos

---

Hace dos años, estaba tan cansada.

1. No tenía energía para pasar el día.
2. Estaba demasiada exhausta para ser la madre que quería ser.
3. No me quedaba fuerza al final del día para hacer cosas que realmente disfruto.

## ACTO II

### El Pivote

30 segundos

---

Luego cambié mi rutina matutina.

No fue nada loco; simplemente tomaba mi desayuno afuera.

## ACTO III

### El Después

60 segundos

---

Ahora, me despierto descansada en la mañana, y...

1. Nunca siento que necesite una siesta.
2. Estoy lo suficientemente energética para jugar con mis hijos.
3. Esta en mí encontrar tiempo para mí misma.

## ACTO I

### El Antes

60 segundos

---

La universidad no es barata, y...

1. no teníamos dinero separado para pagar los estudios.
2. teníamos miedo de recargar a nuestro hijo con préstamos estudiantiles.
3. ¡estábamos estresados por dinero en general!

## ACTO II

### El Pivote

30 segundos

---

Entonces una de mis amigas me invitó a este evento en línea.

Estaba asustada que fuera agresivo e irritante, ¡pero fue divertido! Y ha hecho una gran diferencia en mi mundo.

## ACTO III

### El Después

60 segundos

---

Estoy feliz de compartir que hemos podido...

1. finalmente reservar dinero para empezar a ahorrar para que nuestro hijo vaya a la universidad.
2. sentirnos bien con el futuro de nuestro hijo.
3. gracias a un ingreso adicional, dejar de discutir sobre dinero por primera vez en nuestro matrimonio.