

RECOMPENSAS Y REQUISITOS DEL PLAN DE COMPENSACIÓN DE SHAKLEE

COMISIONES POR VENTAS DE CLIENTES			EMBAJADOR II	EMBAJADOR III	DIRECTOR	SENIOR DIRECTOR	COORDINATOR	SENIOR COORDINATOR	EXECUTIVE COORDINATOR	SENIOR EXECUTIVE COORDINATOR	KEY COORDINATOR	SENIOR KEY COORDINATOR	MASTER COORDINATOR	SENIOR MASTER COORDINATOR	PRESIDENTIAL MASTER COORDINATOR**
1+ clientes	\$1	10%													
3+ clientes	\$500	15%													
5+ clientes	\$1,000	20%													
10+ clientes	\$3,000	25%													
15+ clientes	\$5,000	30%													
20+ clientes	\$7,500	35%													
30+ clientes	\$10,000	40%													
Promedio del 1/3 más bajo*			\$144	\$5,049	\$7,251	\$10,601	\$17,948	\$27,251	\$42,866	\$55,311	\$85,657	\$111,995	\$158,978	\$323,092	
Promedio*			\$750	\$12,466	\$13,954	\$24,516	\$37,199	\$49,695	\$69,897	\$97,019	\$131,609	\$206,338	\$245,543	\$574,205	
Promedio del 1/3 más alto*			\$1,661	\$23,153	\$24,095	\$42,107	\$63,343	\$80,634	\$103,787	\$152,051	\$190,448	\$334,239	\$356,512	\$925,379	
Volumen activo	75	75	75	75	75	75	75	75	75	75	75	75	75	75	
Volumen de clientes			500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	
Volumen de equipo personal		500	2,000	2,500	3,000	3,000	3,500	3,500	4,000	4,500	5,000	6,000	7,000		
Volumen organizacional						10,000	20,000	30,000	50,000	75,000	100,000	200,000	500,000		
Volumen organizacional exterior									25,000	37,500	50,000	100,000	250,000		
Ramas de Director				1	2	2	3	3	4	5	6	8	10		
Generación 1 + Infinity				6%	6%	6%	6%	6%	6% + 2%	6% + 2.5%	6% + 3%	6% + 3.5%	6% + 4%		
Generación 2 + Infinity				3%	4%	5%	6%	6%	6% + 2%	6% + 2.5%	6% + 3%	6% + 3.5%	6% + 4%		
Generación 3 + Infinity							4%	4%	4% + 2%	4% + 2.5%	4% + 3%	4% + 3.5%	4% + 4%		
Generación 4 + Infinity								2%	4% + 2%	4% + 2.5%	4% + 3%	4% + 3.5%	4% + 4%		
Generación 5 + Infinity											3% + 3%	3% + 3.5%	3% + 4%		
Generación 6 + Infinity												3% + 3.5%	3% + 4%		
Infinity									↓	↓	↓	↓	↓		
Infinity Check Match										10%	15%	20%	25%		
Bono Presidencial													HASTA 1%		
Bono 30 por 30	30%	30%	30%	30%	30%	30%	30%	30%	30%	30%	30%	30%	30%		
Bono Nivel 1	6%	8%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%		
Bono Nivel 2			2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%		
Bono equipo de Director			6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%		
Bono Star Club	Tú obtienes un Bono Star Club de \$75 por cada \$500 en compras iniciales hechas por al menos 3 personas nuevas en un mes.														
Bono Rank Up 2024*			Inscrip. Conf. Global y una noche de hotel	\$1,000	\$2,000	\$2,500	\$4,000	\$5,000	\$7,500	\$10,000	\$20,000	\$20,000	\$20,000		
Volumen automóvil				5000		7000		9000		13,000	15,000		23,000		
Bono automóvil				\$225-\$250		\$325-\$375		\$400-\$450		\$450-\$500	\$500-\$600		\$1,400 \$1,500		
Viajes de Incentivo / Celebración			VIAJE VIP ELITE									Ceremonia Nuevo Master Coordinator			

*Shaklee no hace promesas ni garantías con respecto a obtener ingresos adicionales y otras oportunidades de ingresos. El éxito o fracaso de cada Embajador de Shaklee, como cualquier otra oportunidad de negocio, depende de tus propias habilidades y esfuerzo personal. Los Embajadores de Shaklee no obtienen compensación por reclutar o patrocinar a otros Embajadores de Shaklee. El Plan de Compensación de Shaklee es nuevo y tiene un historial de ingresos limitado. Los resultados financieros de todos los Embajadores de Shaklee para el año anterior bajo los planes existentes de compensación están contenidos en la Tabla de Ingresos Promedio de Shaklee que se puede encontrar en: <https://us.shaklee.com/earnings>, la cual no incluye costos del Embajador.

Los Embajadores de Shaklee no obtienen compensación por reclutar o patrocinar a otros Embajadores de Shaklee. Para conocer todos los detalles sobre el Plan de Compensación de Shaklee, habla con tu Embajador de Shaklee o visita Shaklee.com.

**El título de Presidential Master Coordinator requiere al menos dos ramas con el título de Master Coordinator o superior.