

Identifica prospectos calificados y conforma tu Dream Team

Encontrar a la gente correcta que se te una como clientes/socios de negocio te ayudará verdaderamente a hacer crecer tu negocio y crear una comunidad de la que disfrutes ser parte.

Tus clientes y miembros serán las primeras personas que contactes para que se conviertan en tus socios de negocio. Posiblemente ellos te referirán otras personas, lo cual te ayudará a construir tu red de contactos. Los clientes que atraigas se convertirán en los socios que tengas. Si puedes rodearte de amigos y conocidos con los cuales disfrutas pasar tiempo, ¿por qué no hacerlo? ¡La mejor manera de empezar a identificar prospectos calificados es mirando tu lista!

Valores

Identifica varios valores que son importantes para ti en ti mismo y en tu equipo.

Comportamientos

Piensa acerca de los comportamientos que admiras en otros o que te sientes orgulloso de haber desarrollado.

Capacidades

¿Qué capacidades serán las más valiosas de tener en tu equipo?

¡Ahora estás listo para conformar tu equipo soñado! ¡Mira tu lista e identifica las personas que tienen los valores, comportamientos y capacidades que estás buscando!

Nombre:

Por qué:
